

Onze opdrachtgever, Green Acker in Dronten is een onafhankelijke inkooporganisatie voor industriegroenten in Flevoland en Noordoost-Nederland. Het bedrijf is een dochteronderneming van Green Organics, Laarakker Groenteverwerking en Taco Agro en begeleidt de contractteelt van zowel conventionele als biologische industrie- en verse groenten. Green Acker is betrokken bij de hele keten: van inkoop zaaizaad tot en met levering van het betreffende product aan de afnemer. Green Acker staat bekend om haar betrouwbaarheid, transparantie en oplossingsgerichte instelling.

Voor onze opdrachtgever zijn wij op zoek naar een

TEELTBEGELEIDER

industriegroenten – "ondernemer in loondienst" – energieke sparringpartner

Functieomschrijving

In deze afwisselende functie ben je verantwoordelijk voor het afsluiten van teeltcontracten en een kwalitatieve en efficiënte uitvoering van het gehele daaropvolgende teelttraject van diverse industriegroenten.

Je bent voornamelijk in het veld bij de telers in Flevoland en midden en noord Nederland. Jij enthousiasmeert telers voor de industriële teelt en weet hen met jouw overtuigingskracht te contracteren. Je vindt en benadert geschikte telers en gaat duurzame relaties met hen aan.

Voor de telers met wie contracten zijn afgesloten maak je zaaiplannen, regel je het zaadgoed en bepaal je in overleg met hen het juiste oogstmoment. Je bezoekt de velden van elke teler meerdere keren per seizoen voor controle op kwaliteit en advies. Je coördineert en plant monsternames zo logisch en efficiënt mogelijk in. Vervolgens regel je ook de logistieke afwerking, zoals het transport en de afstemming met de fabrikanten. Op kantoor registreer en administreer je de uitgevoerde kwaliteitscontroles en beoordeel je de rapporten die je na analyse ontvangt.

Functie-eisen

Je hebt een gedegen opleidingsachtergrond en aantoonbaar HBO werk- en denkniveau. Je hebt affiniteit met en kennis van de agrarische sector door achtergrond of werkervaring in een vergelijkbare rol.

Persoonskenmerken

Je bent een zelfstandig, proactieve persoonlijkheid met een commerciële drive. Je vindt het leuk om op een adviserende wijze te verkopen. Tevens is het voor jou vanzelfsprekend om lange termijn relaties aan te gaan en te onderhouden.

Je bent flexibel, stressbestendig en hebt geen 9 tot 5 mentaliteit. Je vindt het leuk om een groot deel van je tijd in het veld te zijn en zeer zelfstandig te werken. Je bent in staat om met veel vrijheid en verantwoordelijkheid te werken om zo jouw werkzaamheden op een efficiënte en gestructureerde manier te kunnen inplannen. Communicatief ben je sterk ontwikkeld en kun je omgaan met uiteenlopende types mensen, zowel intern als extern. Bij problemen of knelpunten kom je met praktische, effectieve en 'out of the box' oplossingen die ervoor zorgen dat processen snel weer goed verlopen en de kwaliteit wordt geborgd.

Interesse

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Deborah Marcus.